

Chargé-e d'affaires / Chargé-e technico-commercial

Stage de fin d'études avec perspective de création de poste

Le stage est porté par Épices Énergie.

Créée en 2009 par l'association Hespul (ONG spécialisée dans le développement des énergies renouvelables et de l'efficacité énergétique qui s'est faite connaître dans les années 1990 par la mise en œuvre des premières installations photovoltaïques raccordées au réseau en France.), la SAS Epices Energie a développé un service dédié à la gestion et l'exploitation de parcs de production d'électricité d'origine renouvelable : photovoltaïque, éolien et hydraulique.

Constituée d'une équipe dynamique d'une dizaine de personnes motivées par des valeurs d'équité et de développement durable fortes, Epices Energie se positionne en tant qu'acteur de la transition énergétique en France en permettant à ses utilisateurs d'optimiser leur production d'électricité verte. Exploitants, mainteneurs, groupes citoyens, etc., ils ont choisi Epices pour la qualité de son service mais aussi pour les valeurs humaines portées par l'entreprise.

En plein accroissement de son activité, Epices Energie recherche un·e stagiaire de fin d'étude pour soutenir le chargé de développement dans ces actions :

Missions proposées

- Assurer le développement de la base prospects.
- Assurer la gestion et l'animation d'un portefeuille clients et prospects composés d'exploitants publics et privés, de mainteneurs et installateurs et de groupements citoyens.
- Assurer à terme des présentations de la solution Epices lors de rendez-vous clients, webinaires ou lors d'événements.
- Analyser le besoin client, étudier la faisabilité pour la mise en place de la solution et réaliser une proposition commerciale adaptée.
- Suivre la mise en service de la solution et assurer le suivi client.
- Identifier et remonter les améliorations nécessaires auprès de l'équipe de développement.
- Participer à l'analyse et au reporting de l'activité commerciale.
- Représenter Epices-Energie auprès des réseaux professionnels dont la société fait partie et lors de salons professionnels dans le domaine des énergies renouvelables.
- Assurer une veille continue des concurrents et des acteurs.

Profil idéal



- Formation (bac+4 à 5) commerciale ou technico commercial
- Connaissances ou fort intérêt pour les énergies renouvelables pour une bonne compréhension des enjeux et jeux d'acteurs sur le marché. Stage dans le domaine est un plus
- Bonnes capacités relationnelles, organisationnelles et un esprit d'équipe
- Sens de l'écoute et esprit de synthèse, force de proposition
- Bonne capacité d'adaptation et autonomie
- Bonne expression écrite et orale
- Bon niveau d'anglais

Pourquoi nous rejoindre ?

- Nous vous accueillerons au sein d'une équipe soudée et passionnée, avec des valeurs fortes.
- Vous évoluerez dans un environnement stimulant et au sein d'une structure en plein essor.
- Nous vous offrons un cadre de travail agréable et convivial, dans nos locaux situés dans la Gare des Brotteaux dans le 6ème arrondissement de Lyon, à 5min de la gare Part-Dieu et du parc Tête d'Or.
- Vous serez formé aux enjeux du métier d'exploitant et au domaine des Energies Renouvelables

Conditions de stage

- Cette offre s'inscrit dans le cadre d'un stage de fin d'études dans la perspective d'une création de poste.
- Stage de 6 mois minimum à temps plein (35 heures) et à pourvoir dès février (négociable).
- Possibles déplacements en France métropolitaine.
- Tickets restaurants, 50 % transports en commun.

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation par courriel à recrutement@hespul.org avant le 31 janvier 2020